

رپرتاژ
REPORTAGE

مدیران
طلائی

بستری مناسب برای معرفی برندها
و واحدهای ممتاز و طرح دیدگاه‌های
کارآفرینان موفق و مدیران طلایی

گروه تخصصی مدیران طلایی
پل ارتباطی: ۰۹۹۱۱۰۳۷۵-۵۱
GOLDEN MANAGERS

JAMAL ABBASI MOGHADDAM
YAS MARKET

...وباز هم گناباد و یک مدیر طلایی دیگر



JAMAL ABBASI MOGHADDAM
APPLIANCE MANAGEMENT
YAS MARKET

گفتگوی ویژه‌ی گروه مدیران طلایی با جمال عباسی مقدم، مدیری تحصیلکرده متعهد، مشتری مدار و ایده آفرین بابرندی نام آشنا به نام لوازم خانگی یاس مارکت

ما نماینده طرح اعتباری شمسه پاکشوما هستیم که با فروش اقساطی ۳۶ ماه تسهیلات بدون ضامن در اختیار بازنشتگان محترم تأمین اجتماعی قرار می‌دهیم. ما نماینده طرح اسامات شرکت اسنوا در منطقه هستیم بازنشتگان محترم تأمین اجتماعی، فرهنگیان و کارمندان علوم پزشکی می‌توانند بدون ضامن با اقساط ۳۶ ماهه تا سقف ۲۰ میلیون تومان خرید نمایند.

ما مجری طرح جامع حکمت کارت ویژه‌ی نیر و های مسلح در منطقه هستیم. این عزیزان می‌توانند از طریق کارت حکمت خرید بصورت اقساطی داشته باشند. ما همچنین مجری طرح کارت کرامت کارت هستیم. کارمندان و شرکت‌های خصوصی و فرهنگیان محترم می‌توانند از امتیاز خرید اقساطی بهره‌مند گردند.

شعار مهم گروه یاس مارکت کدام است؟

ایرانی کالای ایرانی بخر، گنابادی از گنابادی بخر از شعارهای اصلی ماست، ما برای خریداران کالای ایرانی امتیازات و برنامه‌های ویژه‌ای تدارک می‌بینیم.

یک خاطره تأثیرگذار از سال‌های زندگی بیان فرمایید:

این خاطره را علاوه بر خونتندگان گرامی، تقدیم می‌کنم به عروس و دامادهایی که برای تهیه‌ی جهیزیه سخت‌گیری می‌کنند. بنده زمانی که جهیزیه همسر را می‌خواستم انتقال بدهم به شهرستان سمنان و یک روز بعد از مراسم عروسی، کل جهیزیه من و همسر در آتش سوزی سوخت و ما زندگی مشترک خود را با پیاپی ۱۰ هزار تومان و پتوی زمان سربازی ام شروع کردیم. این واقعیت زندگی من است. به‌خاطر دارم که مادر خانم عزیزم با چه عشق و امید در بازار به دنبال جهیزیه برای دخترش بود. آن روزها گذشت و لطف خداوند کم‌کم شامل حال من شد. امروز بهترین لوازم را با توکل به خداوند و پشتکار و تلاش و همتانظر که اشاره شد با حمایت همسر در اختیار دارم. که البته هنوز هم معتقدم این‌ها وسیله هستند برای شناخت بیشتر خداوند و تقویت پایه‌های ایمان و ارزش‌های والای انسانی.

یک نکته: در همین سال‌های آخر تصمیم‌گرفت در کارشناسی ارشد حسابداری ادامه تحصیل دهم و مدرک فوق‌لیسانس خود را از دانشگاه قاین دریافت نمودم.

و در پایان گفتگو:

از مسوولین محترم پست بانک استان، واحد ارزیابی و از جناب آقای صلح جو ریاست محترم پست بانک که زمینه‌ی قرارداد استانی این مرکز را فراهم نمودند و همچنین از بانک مهر اقتصاد دارم که با ریاست جناب آقای زمانی در واحد سرپرستی در این سال‌ها پشتوانه ما بوده است صمیمانه تشکر و قدردانی می‌کنم. ما از طریق سامانه یاس مارکت و فروش اینترنتی آنلاین خود می‌توانیم در تمام سطح استان افرادی را که با مراجعه به پست بانک و تشکیل پرونده کارت خرید دریافت نموده باشند را سرویس دهی نماییم. شهر و ندان می‌توانند از طریق درگاه اینترنتی، بدون نیاز به حضور فیزیکی در فروشگاه، خرید کنند و کالای آن‌ها با اقساط ۳۶ ماهه به‌طور رایگان درب منزل آنها تحویل گردد. این طرح بصورت پایلوت و برای اولین بار و انحصاری توسط گروه یاس مارکت انجام شده است. علیرغم اینکه اینجانب دارای فوق‌لیسانس حسابداری هستم اما دخالتی در امور حسابداری گروه نمی‌کنم و فقط با توجه به تجربه و تحلیل‌های سیستم حسابداری کانال ارتباطی با برخی بانک‌ها ایجاد نموده‌ام تا مشتریان امتیازاتی را دریافت نمایند.

فروشگاه لوازم خانگی یاس مارکت، که کلکسیونی کامل از برندهای مختلف ایرانی و خارجی لوازم خانگی و بورس جهیزیه را با شرایط، طرح‌ها و روش‌های مختلف فروش، عرضه می‌نماید، کانون موفقیت بانوان گناباد: این کانون را با همکاری همسر راه‌اندازی نمودیم که بر روی آسیب‌های اجتماعی نظیر اعتیاد، طلاق، خانواده‌ها و کودکان بی‌سرپرست و بدسرپرست فعالیت می‌کند. در مجاورت فروشگاه لوازم خانگی بخشی از فضای انبار را به فعالیت این مجموعه اختصاص دادیم. تا امروز قریب به پنجاه هفته است که پنشنه‌ها به لطف خداوند متعال چهارصد پرس غذا بین نیازمندان توزیع می‌گردد. هدف عمده ما از راه‌اندازی کانون موفقیت بانوان گناباد، شناسایی، ساماندهی و ایجاد اشتغال برای اعضای تحت پوشش این کانون است.

مختصری هم از نقش همکاران در فرآیند فعالیت‌های گروه بازرگانی و تجاری یاس مارکت بگویید:

بخش عمده‌ای از موفقیت‌ها را مرهون تلاش، دلسوزی، تخصص، تعهد و وفاداری همکارانم می‌دانم. هر کدام از این عزیزان در سخت‌ترین شرایط در کنار مجموعه بوده‌اند و با این ذهنیت که این فروشگاه متعلق به خود آن‌هاست نقش یک مدیر کارآزموده و مدبر را به بهترین شکل ممکن در ارتباط با مشتریان ایفا نموده‌اند.

اگر بخواهیم در کنار سایر عوامل موفقیت شما در فضای کسب و کار و تجارت و موقعیت‌های فردی و اجتماعی، به یک گزینه‌ی مهم به عنوان بزرگترین عامل موفقیت اشاره نماییم، آن چیست؟

جمال عباسی مقدم: یاس مارکت در فرآیند فعالیت‌های خود در گروه‌های لوازم خانگی و تهیه جهیزیه، کانون موفقیت بانوان گناباد و شرکت تپیکس، تمامی تجارب موثر علمی، عملی و اندوخته‌ها و ظرفیت‌های موجود را در مسیر ارائه خدمات و پاسخگویی به نیاز خانواده‌ها اعم از شهروندان و روستاییان محترم گناباد و جنوب خراسان به خدمت گرفته است. مشتری بزرگترین سرمایه یاس مارکت است. فروش اقساطی در گروه لوازم خانگی و تهیه جهیزیه، ایجاد پل ارتباطی بین فعالان اقتصادی از طریق شرکت تپیکس و کمک‌های فکری، مشورتی، انگیزشی، مالی و خیرخواهانه به برخی از افراد، خانواده‌ها و گروه‌های مختلف و مخاطبین در کانون موفقیت بانوان گناباد در همین راستا با همین رویکرد می‌باشد.

شرکت پست خصوصی تپیکس: هدف از راه‌اندازی شرکت تپیکس با سیستم پرداخت در محل، ایجاد پل ارتباطی برای فعالان اقتصادی و تعامل گروه‌های مختلف در نقاط مختلف منطقه، استان و کشور است. مدیریت این شرکت به عهده همسر می‌باشد به لطف خداوند منان همکاران خود در تپیکس را در راستای سیاست اشتغال زایی، از کانون موفقیت بانوان گناباد، دعوت به همکاری نموده ایم.

هدف از برگزاری جشنواره‌های متعدد گروه یاس مارکت چیست؟ به منظور ایجاد فضای شاد، مفرح و قدردانی از مشتریانی که گروه یاس مارکت را برای خرید انتخاب نموده‌اند جشنواره‌های متعددی برگزار و به تعدادی از مشتریان وفادار جوایزی اهدا می‌گردد. به عنوان نمونه، خانم نکتم‌ذاکری در سال ۹۶ موفق شدند جایزه سفر به کربلا و معلا به همراه یک نفر همراه را از آن خود سازند.

بر اساس شنیده‌ها، در مجموعه یاس مارکت به منظور حمایت از اقشار و گروه‌های مختلف، طرح‌های خاصی اجرا می‌گردد، آنها کدامند:

بدون تردید، در پروسه سال‌ها فعالیت‌های اقتصادی بزرگترین و پررنگ‌ترین عامل موفقیت همسر عزیزم می‌باشد که در تمامی شرایط سخت و روزگاری که نیاز به یک همدل و سنگ صبور داشتم در کنارم بود. ایشان علاوه بر اینکه همسری مهربان و دلسوز هستند، به عنوان مشاور و امین نقش تأثیرگذاری در موفقیت‌هایم داشته‌اند که فرصت را مغتنم دانسته و از بی‌نهایت لطف، توجه و همراهی‌اش از آغاز و در تمامی مراحل زندگی مشترک قدردانی و برایش آرزوی موفقیت، سلامتی، آرامش و بهترین‌ها را دارم.

امروز گروه یاس چه جایگاهی در شهرستان گناباد دارد؟

آن فروشگاه کوچکی که روزگاری با ۱۰ میلیون تومان وام و داستان خالی راه‌اندازی شد امروز تبدیل به سه فروشگاه شده است و ۸ نفر همکار را در کنار خود دارم و تعدادی از عزیزانی که بصورت غیرمستقیم با این گروه در ارتباط هستند.

فعالیت‌های واحدهای زیرمجموعه یاس مارکت را بیان فرمایید:

ضمن معرفی خود اشاره‌ای به نحوه‌ی ورود خود به بازار داشته باشید: جمال عباسی مقدم، متولد چهارم اردیبهشت ماه ۱۳۵۶ در شاهرود، فارغ‌التحصیل کارشناسی ارشد حسابداری هستم. در یک خانواده نظامی پرجمعیت با درآمد کم به دنیا آمدم و فرزند آخر خانواده ام. از دوران کودکی برحسب نیاز و علاقه به کار خرید و فروش مشغول بودم. در سن ۹ سالگی و در ایام تابستان با فروش آلاسکا و فرفره ضمن کسب درآمد، اوقات فراغت خود را پر می‌کردم. نیاز شدید مالی همیشه مرا به کار کردن وامی‌داشت و هر سال که بزرگتر می‌شدم کارهای سخت‌تری انجام می‌دادم. در نوجوانی و در تابستان با همان جثه نحیف و سن کم حتی کارهای سخت ساختمانی و بنایی می‌کردم.

از سال ورود به دانشگاه و فعالیت حرفه‌ای در بازار بگویید:

در سال ۱۳۷۴ در سن ۱۸ سالگی موفق به قبولی در کنکور در رشته حسابداری و ورود به دانشگاه در شهرستان شاهرود شدم. همزمان با تحصیل، در یک فروشگاه لوازم خانگی به عنوان شاگرد مشغول به فعالیت بودم. پس از پایان تحصیلات به خدمت مقدس سربازی اعزام شده و با پایان یافتن خدمت در فروشگاه‌های زنجیره‌ای بسیجیان که در آن لوازم خانگی عرضه می‌شد کارم را در رشته تحصیلی ام که حسابداری بود به عنوان حسابدار دنبال نمودم. با عنایت به علاقه وافری که به رشته و شغل حسابداری داشتم، در کارم موفق بودم طوری که و همزمان مشاور چهار فروشگاه در استان خراسان بزرگ هم بودم.

قصه‌ی ورود به خراسان و ادامه فعالیت در این استان چه بود؟

سال‌ها بعد با مشکلات عدیده‌ای مواجه شدم و ترجیح دادم فعالیت را در خراسان ادامه دهم، ابتدا مشهد را انتخاب کردم و به عنوان حسابدار و مشاور مدیریت در فروشگاه مرکزی بسیجیان مشغول به کار شدم. با توجه به اینکه خانواده همسر در شهرستان گناباد اقامت داشتند از سال ۱۳۹۲ به این شهر نقل مکان کردم و سرانجام در سال ۱۳۹۴ و پس از سال‌ها کارمندی با راه‌اندازی فروشگاه‌های یاس ۱۰ میلیون تومان وام به عنوان سرمایه اولیه، تجربه و سرفصل‌های جدیدی از فعالیت‌های مستقل خود را در جنوب خراسان رضوی و شهرستان گناباد آغاز نمودم.

مشتری از نگاه جنابعالی چه نقش، جایگاه و تعریفی دارد:

بعد از راه‌اندازی فروشگاه متوجه شدم تمام تجارب علمی و عملی من وقتی نمود می‌یابد که از داشتن نعمت و سرمایه‌ای به نام مشتری بتوانم بهره‌مند باشم. به این باور رسیده بودم که خداوند متعال این مجال و فرصت را برایم فراهم آورده است تا با حفظ و جلب اعتماد و رضایت مشتری، احترام به او و رعایت انصاف در کسب و کار بتوانم آینده خوبی برای خودم رقم بزنم. مشتری شده بود شریک من و پروردگار باری تعالی روزی من را از طریق مشتری به من حواله می‌فرمود. شعار همیشه حق با مشتری است، سرلوحه فعالیت‌های من بوده است و برای تأمین رضایتش از هیچ تلاشی دریغ نورزیده‌ام اما هر چه برای مشتری انجام دهیم باز هم شایسته توجه بیشتری است.

شهرستان گناباد: بین امام خمینی ۱۴ و ۱۶
۵۵۱ ۵۷۲۵۸۷۳۷
۰۹۱۵ ۳۰۰۶۵۹۹

یاس مارکت
مجمع جهیزیه گناباد
https://t.me/yas_shop_2016
http://yas-market.com

